

Trostberg, 15.05.2015



KLVrent[®] plant mehr als 100 Mio. Euro Investitionsvolumen

Der größte marken- und konzernunabhängige Vermieter schwerer Nutzfahrzeuge im deutschsprachigen Raum investiert laufend in den Mietfuhrpark, sowie in den Ausbau der Vertriebsstrukturen. Die stetig hohe Investitionsquote der vergangenen und der kommenden Jahre ist die fundamentale Grundlage, um den oftmals langjährigen KLVrent-Kunden auch in Zukunft ein marktgerechtes Dienstleistungs- und Fahrzeugangebot bereitzustellen. Der traditionsreiche Nutzfahrzeugvermieter sieht sich im Wettbewerbsvergleich vor allem als verlässlicher Partner des Mittelstandes, mit dem der Mietkunde eine Geschäftsbeziehung auf Augenhöhe eingehen kann.

Kaum ein Marktteilnehmer kann es sich noch erlauben, freie Kapazitäten in Bereichen einzusetzen, die von Dienstleistern effektiver und effizienter durchgeführt werden können. Gerade der mittelständische Transportunternehmer sucht deshalb verstärkt nach Alternativen in der Fuhrparkorganisation, die ihn entlasten. Er findet sie zunehmend im umfassenden Service der Nutzfahrzeugmiete und kann sich somit stärker auf sein Kerngeschäft konzentrieren.

Denn die Unwägbarkeiten in der Transportbranche sind enorm und die Marktanforderungen wechseln ständig. Besonders für den Mittelstand bringt diese Situation mit sich, dass es immer entscheidender wird flexibel und wirtschaftlich vorteilhaft reagieren zu können. Doch mit der noch verbreiteten Fahrzeugbeschaffung durch starre Finanzierungsformen in Langzeitverträgen sind vielfach Risiken verbunden, die es künftig weitestgehend zu minimieren gilt.

Der Leiter für Vertrieb und Marketing, Michael Schittenhelm sieht hier einen konkreten Ansatz zur Intensivierung der partnerschaftlichen Zusammenarbeit: „Als sinnvolle Ergänzung und Alternative im Fuhrparkportfolio bietet sich in vielen Bereichen die Fullservicemiete an. Besonders bei Vertragslaufzeiten von ein bis zwölf Monaten lassen sich die Geschäftsabläufe eines klassischen Nutzfahrzeugvermieters mit denen seiner Mietkunden besonders gut in Einklang bringen. Darüber hinaus steht dem Mietkunden das KLVrent-Serviceangebot der Kurzzeitmiete zur Verfügung, sobald durch unvorhergesehen Ereignisse (z.B. Unfall, Panne, Lieferverzug, usw ...) ein nicht geplanter Fahrzeugbedarf entsteht. Bestandskunden profitieren hier zusätzlich vom kundenorientierten Kurzzeitmietservice XTRarent.“



Im Verbund mit der Partnerorganisation in Österreich besteht der KLVrent-Fuhrpark aus aktuell ca. 1650 Einheiten. Ersatz- und Zusatzinvestitionen in den Mietfuhrpark werden laufend bei renommierten LKW- und Trailerherstellern in Abhängigkeit von der Marktentwicklung getätigt. KLVrent setzt dabei in allen Bereichen ausschließlich auf starke Marken, um seinen Kunden ein Höchstmaß an Qualität und Einsatzsicherheit bereitstellen zu können. Das für 2015 anteilig schon getätigte Gesamtinvestitionsvolumen ist bis 2020 mit mehr als 100 Mio. Euro veranschlagt.

Durch seine Marken- und Konzernunabhängigkeit kann sich KLVrent voll auf die Anforderungen der Mietkunden konzentrieren und ist an keine absatzpolitischen Zwänge für Neufahrzeuge und Finanzierungsprodukte gebunden. Der Pionier in der nationalen Nutzfahrzeugvermietung schafft somit durch seine neutrale Position einen Ausgleich der Marktkräfte im Sinne seiner überwiegend mittelständischen Geschäftspartner.

KLVrent GmbH & Co. KG

Saliterastr. 24-26

83308 Trostberg

Tel: 08621- 98 44 -0

Fax: 08621 – 98 44 -22

Mail: info@klvrent.de

Weitere Informationen:

Ansprechpartner:

Michael Schittenhelm

Leiter Vertrieb und Marketing

michael.schittenhelm@klvrent.de

www.klvrent.de